

## Résumés des articles

*Altruistic bequests and non-negative savings*, par Stéphane Lambrecht

Le modèle de ce papier se rattache aux modèles qui étudient les interactions entre un bienfaiteur altruiste et un bénéficiaire égoïste. Le legs est supposé être le seul transfert d'un parent altruiste vers son enfant égoïste. On suppose qu'il ne peut servir de garantie pour emprunter. Cela revient à ajouter une contrainte de non-négativité sur l'épargne au modèle standard avec legs. Le mécanisme crucial sous-jacent au choix d'un niveau d'action par l'enfant est que sa décision peut réduire de façon importante son ensemble de budget. Ce coût, mesuré en termes de possibilités de consommation, a deux effets. Premièrement, il réduit le domaine de validité du théorème de l'Enfant Gâté et peut pousser à la fois les enfants riches et pauvres à se comporter de manière non-optimale du point de vue de la famille. Deuxièmement, quand le résultat de Becker est vérifié, la contrainte de liquidité représente un frein au comportement stratégique d'épargne typique du Dilemme du Samaritain.

**Mots clés :** altruisme, contrainte de liquidité.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : D10, D64, D91.

*Concurrence imparfaite, variabilité du taux de marge et fluctuations endogènes*, par Thomas Seegmuller

Nous étudions l'émergence de fluctuations endogènes dans un modèle à générations imbriquées dans lequel les producteurs se livrent une concurrence à la Cournot avec libre entrée. L'économie est caractérisée par un taux de marge variable et des rendements croissants. Nous analysons l'influence de la variabilité du taux de marge et du niveau des rendements croissants sur l'indétermination locale de l'équilibre stationnaire et l'existence de cycles endogènes. Nous montrons que des fluctuations endogènes stochastiques et déterministes peuvent émerger si les rendements sont faiblement croissants et sont proches des rendements constants. Par ailleurs, de telles fluctuations peuvent apparaître lorsque la demande de travail est décroissante et a une pente inférieure à celle de l'offre de travail.

**Mots clés :** Fluctuations endogènes, concurrence imparfaite, variabilité du taux de marge.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : D43, E32.

*Prix de transfert optimaux et comportement stratégique des multinationales*, par Thierry Madiès

L'objet de cet article est de proposer un modèle permettant de déterminer le prix de transfert optimal entre deux filiales d'une multinationale qui choisissent de façon décentralisée les quantités (concurrence à la Cournot) ou les prix optimaux (concurrence à la Bertrand) sur les marchés oligopolistiques où elles opèrent. Nous montrons que le prix de transfert qui permet à la multinationale de maximiser ses bénéfices consolidés est fonction de trois effets : (1) un effet « transfert de bénéfice » qui dépend de la comparaison des taux d'impôt entre les deux pays où sont situés les filiales; (2) un « effet stratégique » qui provient de ce qu'un prix de transfert sous évalué (inférieur au coût marginal de production de la filiale exportatrice) peut permettre à la filiale étrangère d'être plus agressive sur son marché; (3) un « effet de rétroaction » qui constitue une force de rappel par rapport aux deuxième effet dans le sens où si les coûts marginaux de production de la filiale exportatrice sont croissants, une augmentation des quantités vendues par la filiale étrangère réduit la production de la filiale exportatrice sur son propre marché (et par là même ses profits). Nous montrons en outre que si les coûts de production ne sont plus identiques, le prix de transfert optimal sera d'autant plus faible dans une concurrence à la Cournot que le coût marginal de production de la filiale exportatrice est lui-même faible. Nous étudions enfin les conditions (fiscales) sous lesquelles la multinationale peut exclure les entreprises concurrentes du marché du bien final quand elle les approvisionne en input intermédiaire.

**Mots clés :** Multinationale, prix de transfert, fiscalité internationale, transfert de bénéfice.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : F2, H2.

*Politique d'infrastructure et choix de localisation dans un modèle de signal*, par Jean-Philippe Tropeano

L'agglomération spatiale des firmes est un phénomène largement débattu en économie géographique. Cet article propose une nouvelle explication à ce phénomène : les entreprises mettent en avant la localisation comme un moyen de signaler un bien nouveau. Accepter la concurrence en se localisant au plus près des entreprises existantes permet de montrer aux consommateurs la valeur du produit vendu. La polarisation géographique, et par là même une plus grande concurrence, sert de faire-valoir à une innovation. On montre que la firme innovante se localise dans la même région que la firme concurrente uniquement si le produit qu'elle propose est suffisamment innovant. Le critère de raffinement "K-undefeated" assure l'unicité de l'équilibre semi-séparateur. La polarisation de l'activité est uniquement imputable à l'asymétrie d'information. Cette forte polarisation doit inciter les autorités supra-régionales à privilégier plutôt les infrastructures de désenclavement qui se traduisent par une forte baisse des coûts de transport. En

effet, une faible baisse du coût de transport peut se traduire par une baisse du bien-être total.

**Mots clés :** Infrastructure de transport, Signal, Localisation des activités.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : R32, L15, F15.

*Cotisations employeurs, cotisations employés et emploi.*

*Qui doit financer les dépenses sociales ?*, by Frédéric Gavrel et Isabelle Lebon

L'objet de cet article est d'étudier l'impact de la répartition de la charge des dépenses sociales entre employeurs et employés sur le coût du travail et sur l'emploi. À cet effet, on utilise un modèle de négociations salariales, auquel on intègre une condition d'équilibre budgétaire des comptes sociaux. Il apparaît que l'incidence de la répartition dépend du degré de centralisation des négociations. Ainsi, si les cas polaires de décentralisation totale et de centralisation parfaite permettent de retrouver le résultat usuel de la littérature, à savoir l'absence d'effet de la répartition du financement des dépenses sociales sur l'emploi, la situation de centralisation partielle fait en revanche apparaître un impact de cette répartition. On montre alors qu'une augmentation de la part financée par les cotisations employeurs a un effet favorable sur l'emploi.

**Mots clés :** Cotisations patronales, cotisations salariales, chômage d'équilibre, négociations salariales.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : J38, J58.

*Le problème de la coordination dans la controverse Hayek-Keynes*, by Abdallah Zouache

Notre analyse de la coordination inter-individuelle dans la controverse Hayek-Keynes nous permet de distinguer deux types de problème de coordination. *Le problème de coordination au sens de Hayek* est temporaire. Il est la conséquence de chocs informationnels exogènes perturbant les interactions entre les individus. Il implique un concept de chômage temporaire. *Le problème de coordination au sens de Keynes* est permanent. Il est le résultat endogène des interactions entre les individus évoluant au sein de marchés interdépendants. Il conduit au concept de chômage involontaire au sens de Keynes.

**Mots clés :** Hayek, Keynes, coordination.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : B22, E12, E32.